



Sophos MSP Connect

Sophos le permite desplegar, gestionar y vender nuevos servicios de ciberseguridad fácilmente para entornos locales, privados y en la nube pública, incrementando sus ingresos y reduciendo sus costes.

Aproveche el poder de **uno** para proporcionar a sus clientes una protección completa y unas soluciones de ciberseguridad galardonadas optimizadas para proveedores de servicios administrados, altamente eficaces para detener las ciberamenazas más recientes y ofrecidas a través de Sophos Central, la consola de administración de ciberseguridad unificada líder del sector.

Un proveedor de seguridad

Protección inigualable y menor complejidad

Con el programa Sophos MSP Connect, puede satisfacer todas las necesidades de seguridad de sus clientes con soluciones integradas, adaptadas y altamente efectivas de un experto global. Desde la protección de endpoints, servidores y cargas de trabajo en la nube hasta firewalls, respuesta administrada a amenazas, correo electrónico, dispositivos móviles, redes inalámbricas, simulaciones de phishing y cifrado de dispositivos, se beneficiará de productos galardonados de un experto global.

- **Protección líder:** las mejores y más efectivas soluciones de seguridad de nivel empresarial de la industria
- **Conjunto de productos sin igual:** todas las soluciones que necesita, además de respuesta automatizada a incidentes, para cubrir los requisitos de seguridad de sus clientes
- **Consolidación de la seguridad:** olvídense de la complejidad resultante del uso de múltiples proveedores de seguridad

Un programa rentable

Facturaciones temporales o mensuales

Usted controla cómo y cuándo se distribuyen las licencias. **MSP Connect** le permite vender licencias temporales para suscripciones de uno, dos o tres años. Con **MSP Connect Flex**, puede integrar precios por servicio competitivos en un único informe de facturación mensual para maximizar su margen. Un multiplicador 18x sobre los ingresos mensuales recurrentes del mes anterior reconoce las ventas basadas en el consumo para la obtención de nivel en el programa de partners.

- **Mayor rentabilidad:** MSP Connect Flex ofrece opciones de facturación agregadas que convierten Capex a Opex
- **Gran retorno de la inversión:** estrategia de seguridad holística a largo plazo que crece con sus clientes
- **Modernice la adquisición de ciberseguridad:** venda a través de los catálogos de soluciones en la nube de AWS y Azure con precios especiales para partners

Una consola de administración

Protección nativa en la nube

Saque más horas al día con Sophos Central, una consola de administración unificada para gestionar todos sus clientes y controlar sus productos de Sophos a través de una única interfaz intuitiva. Está diseñada específicamente para ofrecerle una visión detallada de la seguridad de la nube, redes y dispositivos, así como la visibilidad y la flexibilidad necesarias para satisfacer las distintas necesidades de los negocios a los que presta servicios.

- **Consola de administración web unificada:** despliegue y gestione fácilmente nuevos servicios de seguridad, en cualquier momento y lugar
- **Eficiencia operativa mejorada:** añada y aprovisiona a clientes cuando lo necesite
- **Oportunidades de venta cruzada y de productos superiores:** identifique rápidamente carencias de seguridad. Sophos Central ofrece un análisis del espacio en blanco con todos sus clientes simultáneamente

Sistema de ciberseguridad next-gen

Diseñado para los MSP

Sophos Adaptive Cybersecurity Ecosystem (ACE), o ecosistema de ciberseguridad adaptativa de Sophos, es un sistema integral de prevención, detección y respuesta adaptativas que aprende y mejora constantemente. Protege de forma continuada la nueva realidad de los sistemas empresariales interconectados, y sirve como defensa frente al cambiante panorama de los ciberataques.

Subcontratación de su SOC

Cazadores de amenazas expertos

Libere tiempo para centrarse en gestionar las necesidades de TI de sus clientes y subcontrate su SOC a los profesionales del equipo de Sophos Managed Threat Response. Si un cliente está sufriendo un ataque, el equipo de Rapid Response proporciona ayuda inmediata para neutralizar las amenazas activas.

Automatización mejorada

Integraciones de RMM y PSA

Aproveche las herramientas de proveedores de RMM y automatice la instalación del agente de Sophos para todos sus clientes. Sophos Central se integra con herramientas de PSA populares para la facturación, maximizando así la rentabilidad de su inversión al integrarse directamente con herramientas que ya tiene.

Únase a Sophos MSP Connect Flex

Tres sencillos pasos para el éxito

1. Regístrese en es.sophos.com/join
2. Complete la formación de ventas y MSP Connect (como se explica más arriba)
3. Elija un [distribuidor de Sophos](#) y póngase en contacto con él para activar la facturación mensual

MSP CONNECT	VENTAJAS DEL PROGRAMA	MSP CONNECT FLEX
✓	Asistencia publicitaria Uso del logotipo de partner de Sophos MSP Connect Listado de partners en el Localizador de partners de Sophos Acceso al portal para partners Herramientas y recursos publicitarios de marca compartida	✓
✓	Soporte de incorporación	✓
✓	Opción para licencias propiedad del cliente	✓
✓	Opción para licencias propiedad del MSP	✓
	Facturación mensual	✓
	Multiplicador 18x para ventas basadas en el consumo	✓

SOORTE ESTÁNDAR PARA MSP	VENTAJAS DEL SOPORTE	MSP CONNECT FLEX*
✓	Líneas de teléfono especiales para MSP	✓
✓	Soporte 24x7x365	✓

MSP CONNECT	REQUISITOS DEL PROGRAMA	MSP CONNECT FLEX
✓	Negocio de servicios administrados probado	✓
✓	SC01 - Aspectos básicos sobre ventas - Formación de asesor comercial	✓
	MSP01 - Sophos MSP Connect - Formación de asesor comercial	✓
	Formación de soporte acreditado de Sophos	Recomendado
	Aprobación del distribuidor para la facturación mensual	✓
✓	El MSP proporciona soporte de nivel 1 a los clientes administrados	✓

Los partners de Sophos MSP Connect deben aceptar los términos y condiciones del programa de partners de Sophos y el programa Sophos MSP Connect. No existen requisitos de ingresos anuales vinculados a Sophos MSP Connect. No obstante, el estado de partner dentro del programa de partners de Sophos depende de los requisitos de certificaciones e ingresos anuales regionales que se indican en la Guía del programa de partners de Sophos. Un multiplicador 18x sobre los ingresos mensuales recurrentes del mes anterior reconoce las ventas basadas en el consumo para la obtención de nivel en el programa.

Contactar

Más información sobre Sophos MSP Connect

[Solicitar llamada](#)