



Sophos MSP Connect

Sophos aiuta a implementare, gestire e vendere con facilità servizi di sicurezza on-premise ed in ambienti cloud, sia privati e pubblici, incrementando il business e riducendo i costi.

Approfittate del numero **UNO** per offrire ai clienti una protezione completa, con soluzioni pluripremiate e ottimizzate per i Managed Service Provider. Questi prodotti dall'efficacia comprovata vengono distribuiti con Sophos Central, la console unificata leader di settore per la gestione della cybersecurity.

Un Solo Vendor Di Cybersecurity

Protezione imbattibile e meno difficoltà

Con il programma Sophos MSP Connect potete soddisfare tutte le esigenze di sicurezza dei vostri clienti, grazie a soluzioni integrate, adattive ed estremamente efficaci, gestite da un vendor esperto a livello internazionale. Da protezione per endpoint, server e workload nel cloud, fino a firewall, risposta alle minacce gestita, sicurezza per e-mail, dispositivi mobili e wireless, simulazioni di phishing e cifratura dei dispositivi, quello che ottenete è un insieme di prodotti pluripremiati, realizzati da un team di esperti a livello globale.

- **Protezione leader:** le migliori soluzioni di sicurezza di classe Enterprise, con i più alti livelli di efficacia nel settore
- **Un set di prodotti che non hanno rivali:** tutte le soluzioni di cui avete bisogno, più un servizio di risposta automatica agli incidenti, per soddisfare qualsiasi necessità di sicurezza dei vostri clienti
- **Sicurezza unificata:** ora potete dire addio alla complessità di dover ricorrere a vendor diversi

Un singolo programma flessibile

Subscription a termine o fatturazione mensile

Siete voi a decidere come e quando distribuire le licenze. **MSP Connect** permette di vendere licenze a termine per subscription di uno, due o tre anni. Con **MSP Connect Flex** potete integrare prezzi competitivi e basati sui servizi in un unico report di fatturazione mensile, per massimizzare i margini. Un moltiplicatore x18 sulle entrate mensili ricorrenti tiene conto delle vendite basate sul consumo per i requisiti di conformità al Partner Program.

- **Maggiore redditività:** MSP Connect Flex offre opzioni di fatturazione aggregata, che convertono le spese di capitale [CapEx] in costi operativi [OpEx]
- **Un elevato ritorno sull'investimento:** una strategia di sicurezza olistica a lungo termine, che cresce insieme ai clienti
- **Modernizzazione del processo di acquisto della cybersecurity:** è possibile vendere sui marketplace per il cloud di AWS e Azure, con prezzi di favore per i Partner

Un'unica console di gestione

Protezione nativa nel cloud

Guadagnate tempo prezioso con Sophos Central, una console di gestione unificata che consente di gestire tutti i clienti e di controllarne i prodotti Sophos da una singola interfaccia intuitiva. È progettata per offrire informazioni approfondite sulla sicurezza del cloud, della rete e dei dispositivi. Inoltre, garantisce la flessibilità necessaria per soddisfare le diverse esigenze dei vostri clienti.

- **Console di gestione unificata e basata sul web:** permette di implementare e gestire con semplicità i nuovi servizi di sicurezza, come e quando desiderate
- **Ottimizzazione dell'efficienza operativa:** aggiunta e provisioning dei clienti in qualsiasi momento
- **Opportunità di cross-selling e upselling:** identificazione rapida delle lacune di sicurezza. Sophos Central l'analisi simultanea di tutti i clienti, per individuare eventuali aree non coperte dalla protezione

Un sistema di cybersecurity Next-Gen

Una soluzione progettata per gli MSP

Sophos Adaptive Cybersecurity Ecosystem (ACE) è una struttura estesa di opzioni adattive di prevenzione, rilevamento e risposta che agisce apprendendo e migliorandosi di continuo. Garantisce protezione ininterrotta per la nuova realtà dei sistemi aziendali interconnessi e li difende dagli attacchi informatici in continua evoluzione.

Outsourcing del SOC

Esperti di threat hunting

Risparmiate tempo prezioso da dedicare alle esigenze informatiche dei vostri clienti, affidando il vostro SOC ai professionisti del team Sophos Managed Threat Response. Se un cliente subisce un attacco, il team Rapid Response offre assistenza immediata per neutralizzare le minacce attive.

Automazione avanzata

Opzioni di integrazione con RMM e PSA

Utilizzate strumenti di vendor di prodotti RMM per automatizzare l'installazione dell'agent Sophos sui sistemi di tutti i clienti. Sophos Central si integra con i più comuni strumenti di PSA per la fatturazione, ottimizzando il ritorno sugli investimenti grazie alla sua integrazione diretta con strumenti già in vostro possesso.

Iscrivetevi al programma Sophos MSP Connect Flex

Il successo in tre semplici passaggi

1. Iscrivetevi alla pagina www.sophos.com/join
2. Completate i corsi di formazione Sales ed MSP Connect (come indicato sopra)
3. Scegliete e contattate un [distributore Sophos](#) per attivare la fatturazione mensile

MSP CONNECT	I VANTAGGI DEL PROGRAMMA	MSP CONNECT FLEX
✓	Supporto marketing Uso del logo Partner Sophos MSP Connect Inclusione nell'elenco dei Partner nel Sophos Partner Locator Accesso al Partner Portal	✓
✓	Risorse e strumenti di marketing in co-branding	
✓	Supporto per l'adesione al programma	✓
✓	Opzione che prevede licenze di proprietà del cliente	✓
✓	Opzione che prevede licenze di proprietà dell'MSP	✓
	Fatturazione mensile	✓
	Moltiplicatore x18 per le vendite basate sul consumo	✓

SUPPORTO MSP STANDARD	VANTAGGI DEL SUPPORTO	MSP CONNECT FLEX*
✓	Linee telefoniche per MSP VIP dedicate	✓
✓	Supporto 24/7, 365 gg l'anno	✓

MSP CONNECT	REQUISITI DEL PROGRAMMA	MSP CONNECT FLEX
✓	Opportunità commerciali dall'efficacia comprovata per i servizi gestiti	✓
✓	SC01 - Sales Fundamentals - Formazione Sales Consultant	✓
	MSP01 - Sophos MSP Connect - Formazione Sales Consultant	✓
	Corso di formazione Sophos Certified Support	Consigliato
	Approvazione del distributore per la fatturazione mensile	✓
✓	L'MSP offre supporto di livello 1 ai clienti gestiti	✓

I Partner Sophos MSP Connect devono accettare i termini e condizioni del Sophos Partner Program e del programma Sophos MSP Connect. Al programma Sophos MSP Connect non è associato alcun fatturato minimo annuo, tuttavia lo stato del Sophos Partner Program viene determinato dal fatturato annuo e dai requisiti di certificazione, come indicato nella guida al Sophos Partner Program. Un moltiplicatore x18 sulle entrate mensili ricorrenti tiene conto delle vendite basate sul consumo per i requisiti di conformità dei livelli del programma.

Contatti

Maggiori informazioni su Sophos MSP Connect

[Richiesta di contatto](#)