

 SOPHOS

***PARTNER*** 2026  
***EXPERIENCE***

# Bienvenue !



**Vanessa Clément**

Regional Marketing Manager



**Emmanuel Gosselin**

Channel Director

# Merci à nos sponsors





# Agenda

# Agenda

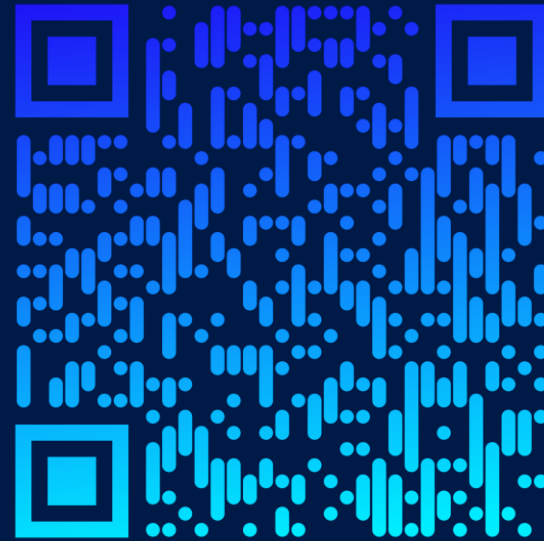
Horaires	Sessions
15:30 – 16:00	Sophos Mission et Vision
16:00 – 16:20	De la Vision à la Réalité
16:20 – 16:40	La cybersécurité en 2026 : Les perspectives du marché façonnent l'innovation
16:40 – 17:05	Stratégie et Priorités Channel
<b>17:05 – 17:35</b>	<b>PAUSE &amp; NETWORKING</b>
17:35 – 18:00	MDR Momentum
18:00 – 18:20	Stronger Together: Microsoft Ecosystem Play
18:20 – 18:45	Secure by Design (Firewall)
18:45 – 19:00	Cérémonie Awards
<b>A partir de 19:00</b>	Cocktail dinatoire et soirée avec Tonio Sax, artiste Français, saxophoniste, producteur et DJ

Suivez et identifiez **@Sophos Partners** sur LinkedIn pour avoir une chance de gagner !

Publiez un post avant 19h00 en répondant à l'une de ces trois questions :

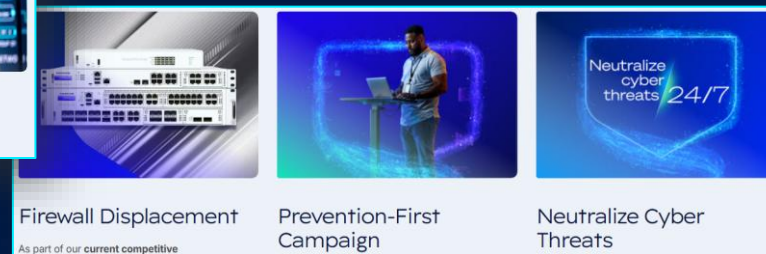
- 1 Quel a été le point fort de l'événement Sophos Experience pour vous ?
- 2 Qu'attendez-vous le plus de Sophos cette année ?
- 3 Quelle mise à jour de produit Sophos attendez-vous le plus ?

**BOSE**



# Content Hub

Pour développer vos ventes



## Enquête de satisfaction

Vos retours sont essentiels



## Campagnes Co-marketing

Transformer les contenus du Roadshow en revenus



## Supports et Présentations

Explorez et consultez les présentations et les ressources de l'événement.



**SOPHOS**

Merci d'avoir pris le temps de participer à cette enquête.  
Votre réponse a été enregistrée.

 SOPHOS

***PARTNER*** 2026  
***EXPERIENCE***

# Rencontrez notre intervenant



**Bruno Durand**

VP Southern EMEA

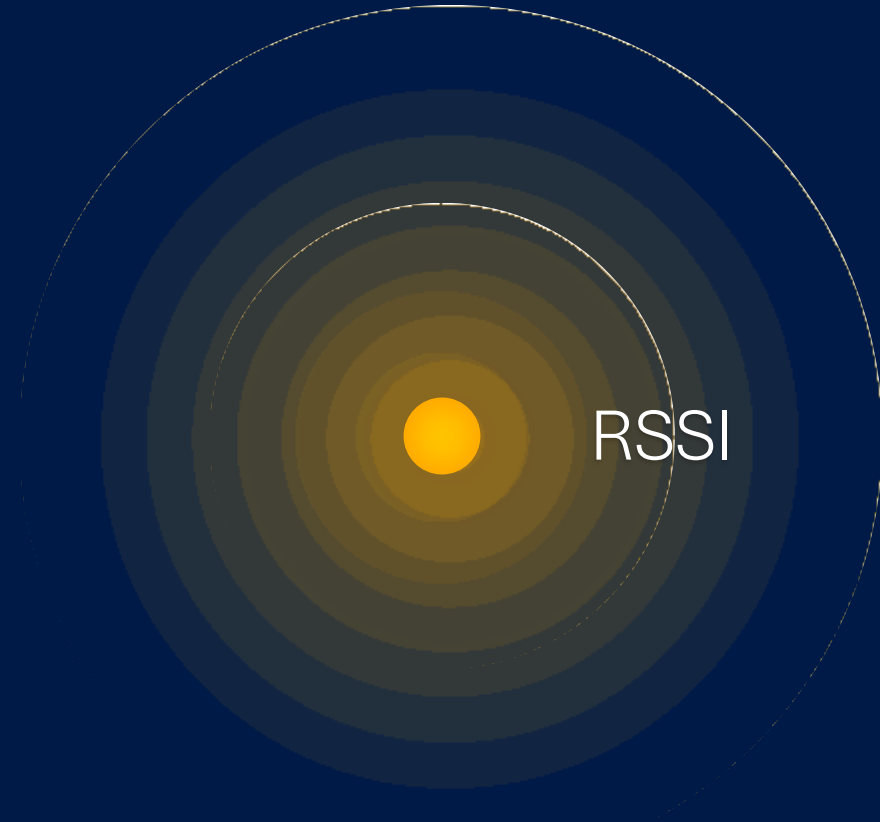


# Sophos Vision et Stratégie

**Pourquoi  
Sophos**

**Pourquoi  
maintenant ?**

**Pourquoi nous  
gagnons**



RSSI

**359 M**

Entreprises dans le monde



**35 000**

RSSI dans le monde



0,0009%

← Seuil de pauvreté en cybersécurité

10,000



## NOTRE VISION

Un monde où la cybersécurité la plus fiable est aussi la plus accessible.

## NOTRE MISSION

Éliminer les inégalités en matière de cybersécurité et démocratiser la résilience en stimulant les progrès technologiques et de services, l'IA et le renseignement sur les menaces mondiales.

# Notre Stratégie



## Portefeuille

Conçu pour les environnements les plus exigeants. Rendez-le accessible à tous.



## Partenaires

Développer son activité grâce à des partenariats comme modèle opérationnel, et pas seulement comme voie d'accès au marché.



## Client

Faites des résultats le produit et du système la preuve.



## Modèle opérationnel

L'IA est le multiplicateur. Les individus restent stratégiques et responsables.



## Culture

Construisez des choses qui comptent, Soyez des personnes dignes de confiance. Nous sommes une entreprise de construction.

✓ Échelle qui se transforme en intelligence	Plus de 600 000 clients ; chaque menace alimente le système
✓ Le jugement humain au point de contrôle	Les analystes MDR supervisent l'IA, prennent des décisions critiques et préservent la confiance.
✓ Un système de défense, pas une pile	Une seule architecture ; la détection n'importe où déclenche une réponse partout
✓ La première ligne de défense la plus solide	La protection autonome stoppe les menaces avant qu'elles ne deviennent des incidents.
✓ L'intégration de sécurité Microsoft la plus complète	Règles de détection propriétaires ; mise en évidence des menaces que Microsoft ne détecte pas

## **Pourquoi Sophos**

**Nous avons  
identifié la cause  
profonde**

## **Pourquoi maintenant ?**

**Nous avons  
nommé  
l'inflexion**

## **Pourquoi nous gagnons**

**Nous avons  
construit  
le système**

 SOPHOS

***PARTNER*** 2026  
***EXPERIENCE***

# Rencontrez notre intervenant



**Benjamin Mercusot**

Sales Engineer Manager

PORTEFEUILLE ET ROADMAP DE SOPHOS

# Présentation du système de défense IA-natif

## CE QUE NOUS ABORDERONS...

- L'architecture du premier système de défense IA-natif du secteur, **et ce qui le différencie sur le marché** .
- Les innovations de l'exercice 2027 qui **élargissent vos opportunités** , du SIEM nouvelle génération à l'IA sécurisée en passant par l'avantage du RSSI.
- Pourquoi, ensemble, nous **sommes en mesure d'obtenir** les meilleurs résultats en matière de cybersécurité pour nos **clients PME et grandes entreprises**.

# SOPHOS CENTRAL

Géré par les clients | Géré par les partenaires | Géré par Sophos

## SERVICES MANAGÉS

MDR

Réponse à Incident

Gestion des vulnérabilités

Services professionnels

## SERVICES DE CONSEIL

Tests d'intrusion

Évaluations de sécurité

Exercices Red Team

Préparation aux incidents

## SERVICES

### COMMANDES

Protection des terminaux

Pare-feu

Identité

E-mail

Réseau

Cloud

### INTÉGRATIONS

Plus de 350 intégrations tierces

### OPÉRATIONS DE SÉCURITÉ

XDR

SIEM

EDR

ITDR

NDR

SOAR

## PRÉVENTION ET CONTRÔLE DES MENACES

### SOPHOS X-OPS

Traque d'adversaires

Recherches sur les menaces

Analyse forensique

Analyse de logiciels malveillants

Collaboration

### IA, AUTOMATISATION ET INGÉNIERIE

Protection adaptative contre les attaques

Alerte d'attaque critique

Analyse de sécurité

Détection Logique

Protection contre les menaces

## RENSEIGNEMENTS SUR LES MENACES

## DATALAKE UNIFIÉ



**SYSTÈME DE DÉFENSE IA-NATIF.**

# Sophos Central

Systeme de defense de cybersécurité IA-natif



## POINTS DE CONTRÔLE

Natifs ou fournisseurs tiers.

Intelligence composée

Autonomie des agents + responsabilité humaine

Sécurité synchronisée™

DATALAKE UNIFIÉ



# Deux leaders. Une architecture. Le système de défense le plus complet en matière de cybersécurité.

## XDR unifié et SIEM de nouvelle génération

Entièrement intégré à Sophos Central. Une seule plateforme, une seule expérience.

## Services MDR améliorés

Combine l'expertise opérationnelle de Sophos MDR et de Taegis MDR.

## Unité de contre-menaces Sophos X-Ops +

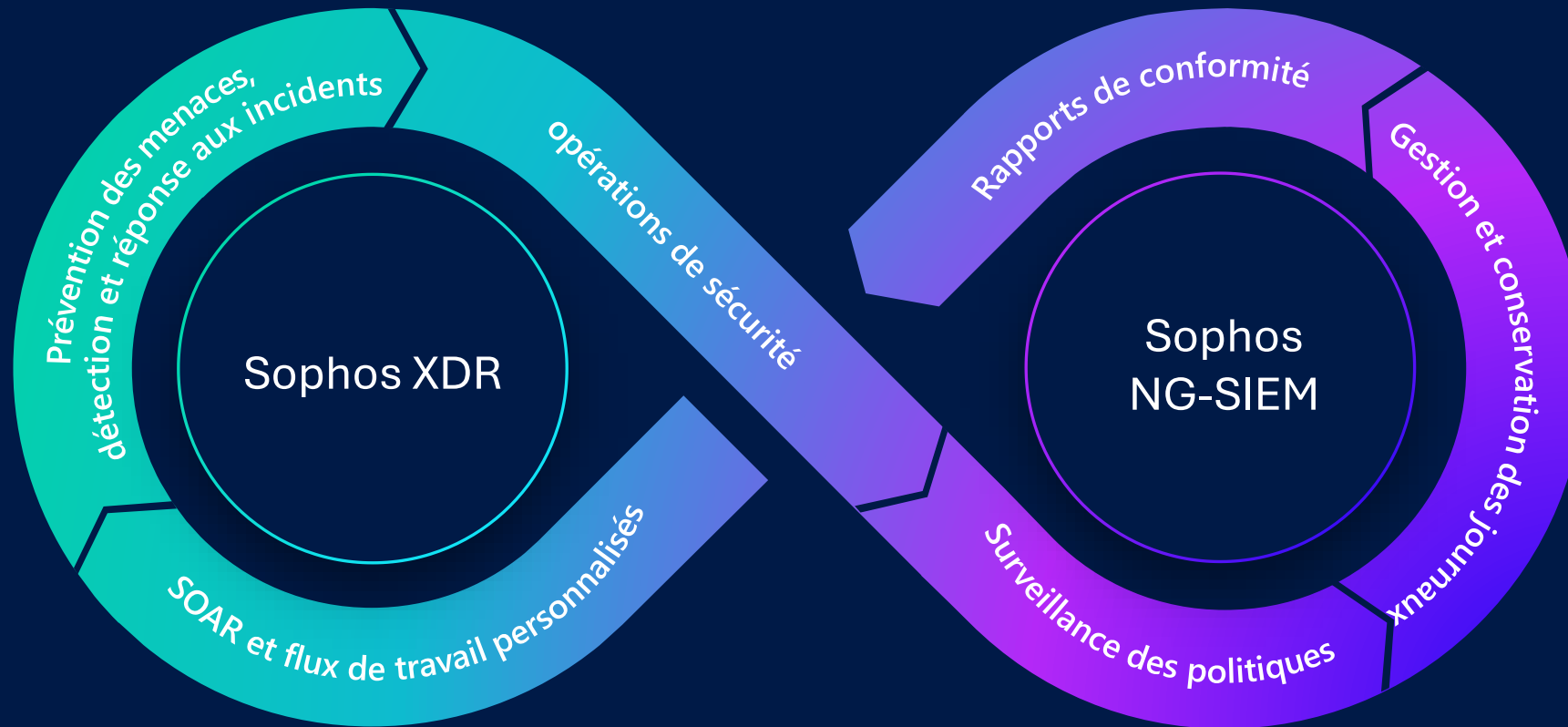
Recherche sur les menaces Sophos + Secureworks CTU = suivi des menaces à tous les niveaux

## Plus de 350 intégrations et ce n'est pas fini...

Cadre d'intégration ouvert hérité de la plateforme Taegis

# SIEM de nouvelle génération :

## Une importante opportunité de croissance



# IA sécurisée : Protéger la nouvelle surface d'attaque



## VISIBILITÉ

Découvrez tous les outils d'IA sur l'environnement

---

Découverte de l'IA Shadow  
Tableau de bord d'utilisation de l'IA  
Point de terminaison + Réseau +  
Navigateur  
détection multicouche



## CONTRÔLE

Appliquer la politique d'IA sans ralentissement de l'innovation

---

Gestion granulaire des accès  
application des politiques mondiales  
Contrôles basés sur les rôles  
Surveillance rapide



## PROTECTION

Défendre les données et bloquer les comportements à haut risque de l'IA

---

Assainissement des entrées Interception  
de la sortie DLP pour les invites d'IA  
Gestion des risques liés à l'IA par MDR  
24/7

SORTIE EN OCTOBRE 2026

# Sophos Avantage CISO



# Reconnaisances

**MITRE** | ATT&CK  
Evaluations

**100 %**  
DE DÉTECTION

Évaluations d'entreprises 2025  
(7<sup>ème</sup> participation)

**SE LABS**

**Note AAA**

Entreprise  
Sécurité des terminaux

**Gartner**  
Peer Insights™

**4,8** / 5,0

Plateforme XDR

**Gartner**  
Peer Insights™

**4,8** / 5,0

Pare-feu réseau

**Gartner**  
Peer Insights™

**4,8** / 5,0

Plateforme de sécurité du  
courrier électronique

**kuppingercoie**  
ANALYSTS

**Chef**

Boussole du leadership 2025  
pour la sécurité du courrier  
électronique

**SE LABS**

**Note AAA**

Sécurité des terminaux pour  
les petites entreprises

**Rapports Grid®**

**Chef**

MDR, endpoints, pare-feu, XDR  
et EDR

**Gartner**  
Peer Insights™

**4,8** / 5,0

Services MDR

**Gartner**  
Peer Insights™

**4,8** / 5,0

Plateformes de protection des  
terminaux

## Protection

Protection des terminaux, pare-feu, messagerie, cloud et espace de travail

*La première ligne de défense la plus performante du secteur.*

## Détection et réponse

XDR, NG-SIEM, EDR, NDR, ITDR, SOAR

*Remplacer Splunk/Sentinel.  
Déjà intégré.*

## Services gérés

Gestion des incidents, réponse aux incidents, gestion des vulnérabilités

*Plus de 37 000 clients MDR.  
Le plus grand SOC au monde.*

## Services de conseil

Contrat de services de sécurité

*Une expertise à la demande avec une flexibilité intégrée.*

## IA sécurisée

Sortie prévue en 07/26

Visibilité, contrôle et protection pour l'adoption de l'IA


*Sécurisez la nouvelle surface d'attaque.*

## Avantage CISO

Sortie prévue 10/26

Évaluation des risques, conformité, analyse comparative avec les pairs

*Leadership stratégique et gestion des risques en tant que service*



Le système est construit.  
L'innovation s'accélère.  
Maintenant, allons gagner **ensemble.**

 SOPHOS

***PARTNER*** 2026  
***EXPERIENCE***

# Meet our speaker



**Chester Wisniewski**

Director, Global Field CISO



# Cybersecurity in 2026: Market Insights Shaping the Sophos Innovation

STATE OF THE INDUSTRY

# The adversary just got an AI upgrade.

**How long did it  
take for AI to reach  
100 Million users?**

## Time to 100 Million users



Attackers adopted AI with  
no friction, no oversight, and no delay.



## ShadowLeak

Email Data Theft



## Agentforce

## ForcedLeak

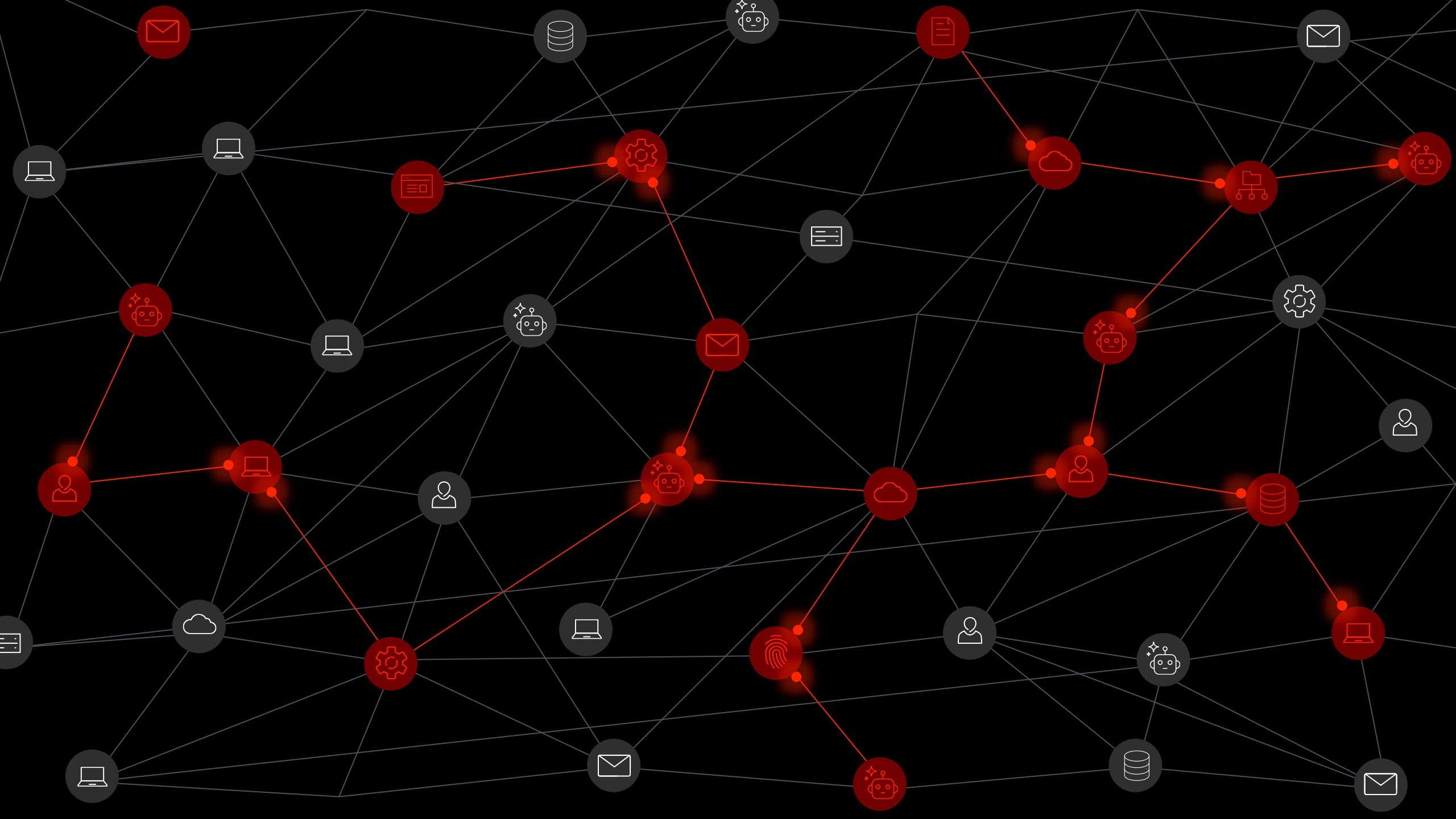
CRM Data Exposure



## Copilot

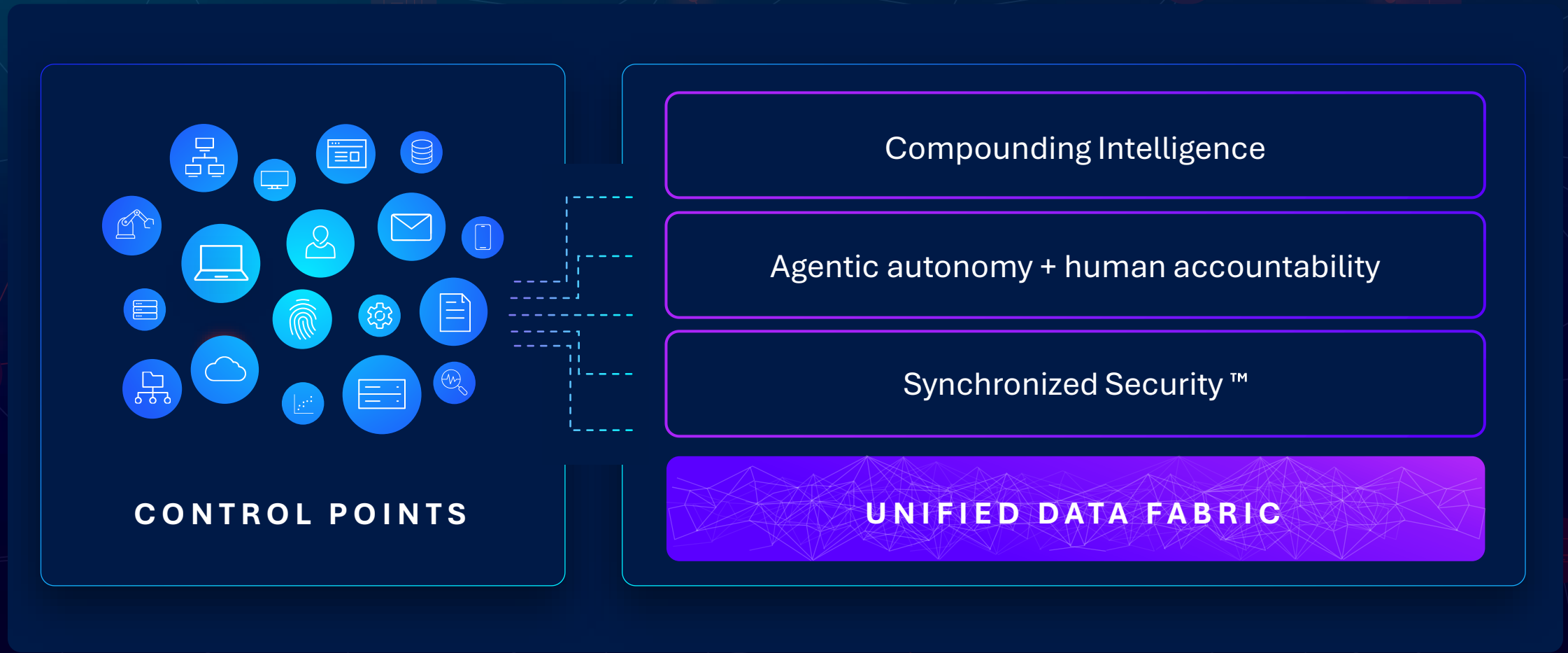
## EchoLeak

Enterprise Data  
Exfiltration



# Sophos Central

The AI-Native Cybersecurity Defense System





Flags anomaly

Detects M365  
Audit Signals

Correlates full  
attack graph

Blocks login,  
revokes session



**UNIFIED DATA FABRIC**

# Three Business Accelerators



## Growth Driver

Sophos MDR



## Margin Optimizer

Sophos XDR + SIEM

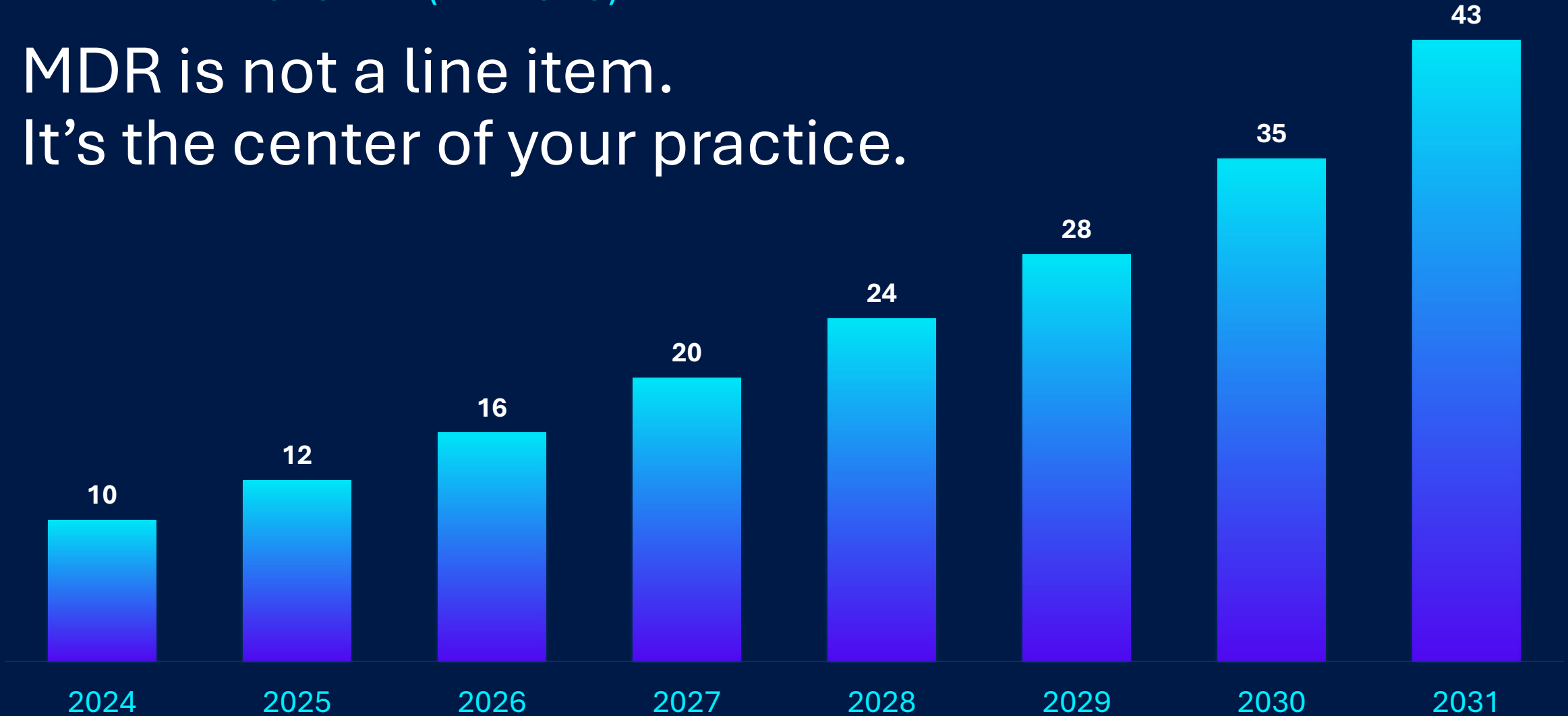


## Force Multiplier

Sophos Central

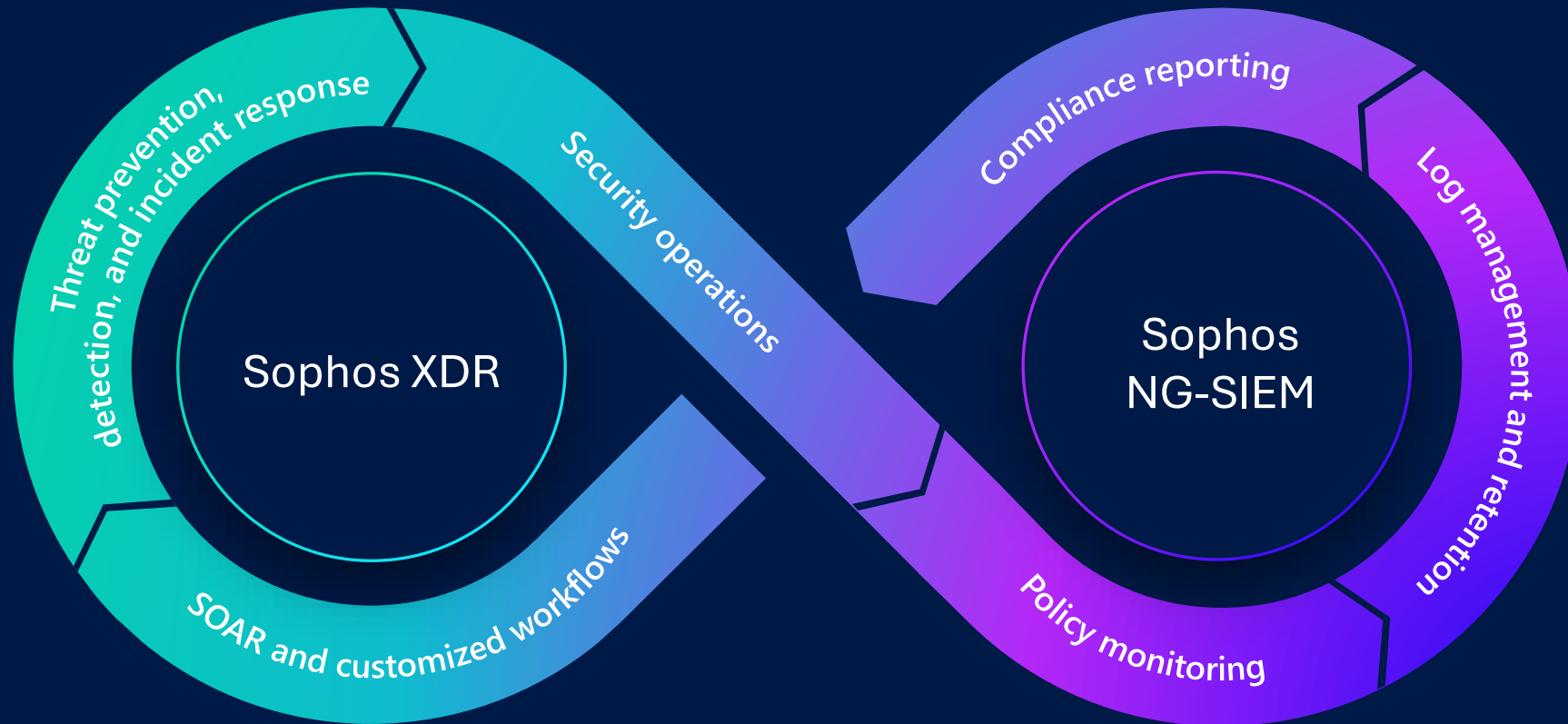
## MDR MARKET GROWTH (BILLIONS)

MDR is not a line item.  
It's the center of your practice.



Source: IDC 2025, model

Eliminate complexity. Protect your margins.  
Give customers predictable costs.



# Same team. More customers. Better outcomes. Less burnout.

## AVERAGE INVESTIGATION

Alert fires

Open console 1

Pivot console 2

Check email logs

Check identity

Build timeline

Respond

**70 min** average to fully investigate an alert

## WITH SOPHOS AI-NATIVE DEFENSE SYSTEM

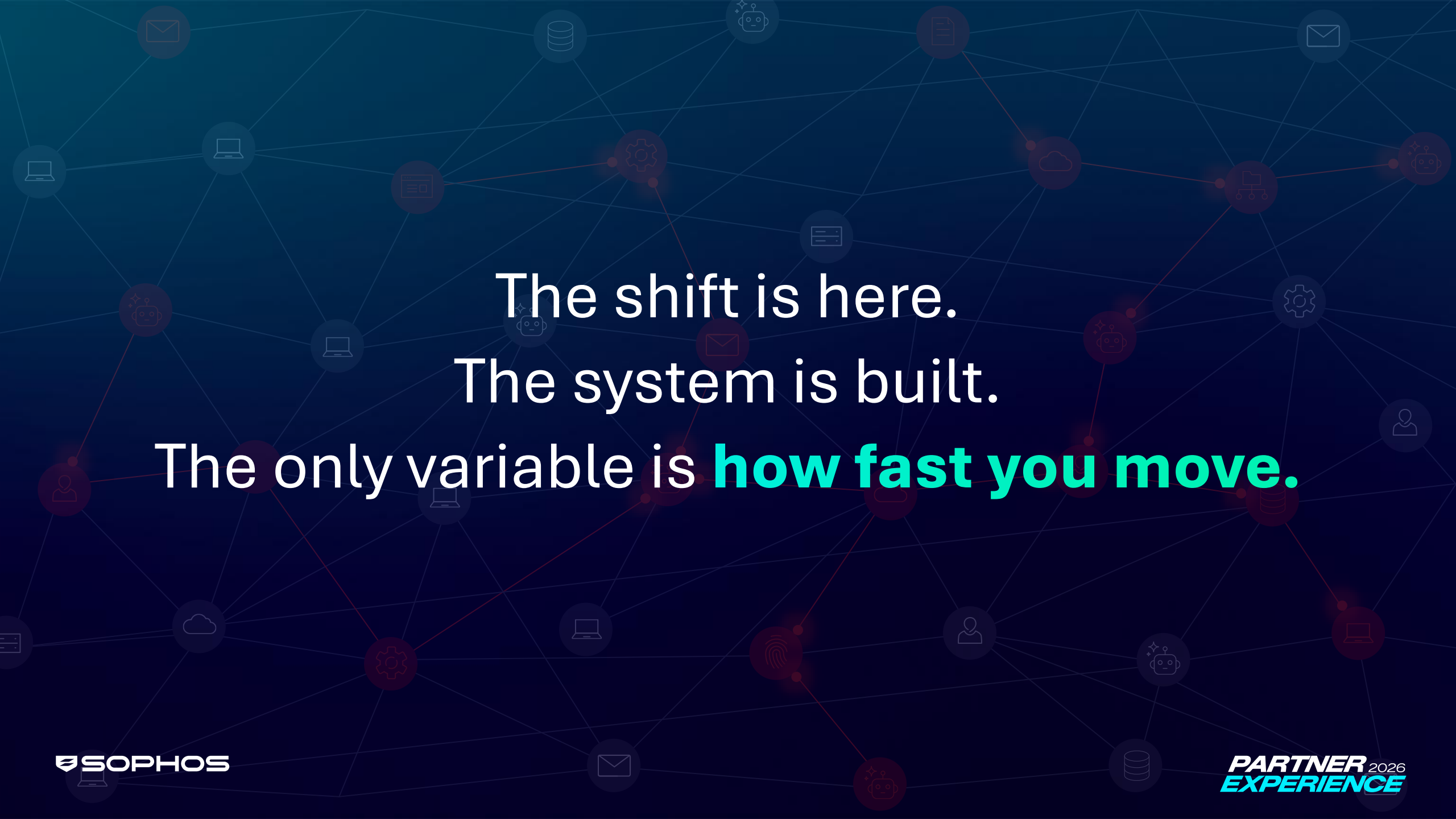
Alert fires with full graph

Correlated across layers

System responds

Analyst validates

**<10 min** per alert



The shift is here.  
The system is built.  
The only variable is **how fast you move.**

 SOPHOS

***PARTNER*** 2026  
***EXPERIENCE***

# Découvrez nos intervenants



**Emmanuel Gosselin**

Channel Director



**Jason Ellis**

VP EMEA Channel Sales



**Mise à jour Go-The-Market**

# Thank you!



## RECORD HIGH

Incredible 60,000 partner projects closed via deal reg in past 12 months



## MARKET SHARE

Sophos MDR is the number 1 MDR solution in Europe, Middle East & Africa



## RECORD YEAR

2025 saw record new customer wins thanks to our partners



## NUMBER 1

Sophos MSP partners grew 26% and exceeds 3500 active partners

# Partners drive every stage of the customer journey

**2026**  
**EMEA cybersecurity**  
**opportunity**

**\$99.57bn**  **+11.6%**

**>90%**

**sold through and with partners**



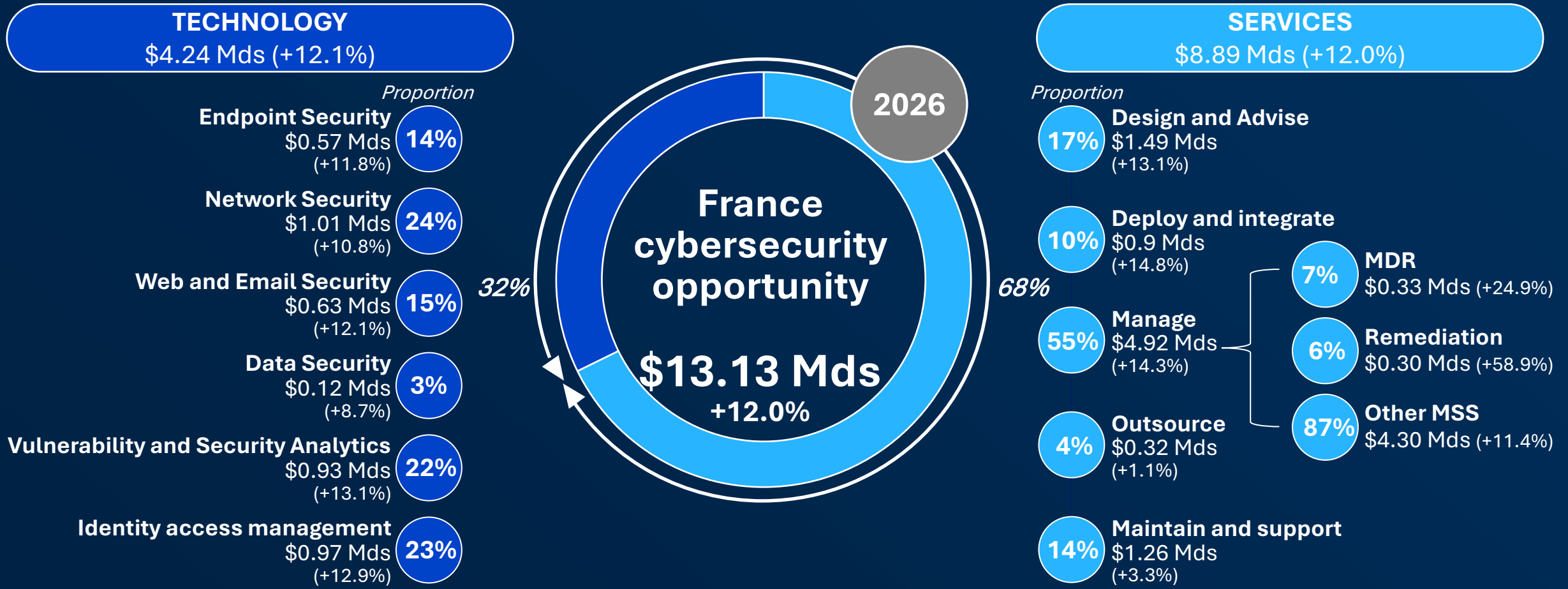
**Services**

**\$2.11**

**\$1.00**

**Technology**

# Prévision marché cybersecurity France 2026: \$13.13 Mds in 2026



Source: Omdia Cybersecurity Ecosystems, 2026

Copyright © 2026 TechTarget, Inc. or its subsidiaries. All rights reserved.

# Accélérez votre croissance avec Sophos

## RENTABILITÉ

SERVICES

AGENT PARTENAIRE IA

CAMPAGNES

- Programme partenaire primé couvrant 1 Mds \$ de projets avec nos partenaires
- **NOUVEAU:** Deal Registration étendu à toutes les opportunités.
- Bonus de 10 % pour les nouveaux clients acquis.



- **NOUVEAU:** Teaming agreement disponible ce trimestre
- Engagement défini, protection à long terme



- Démarquez-vous grâce à notre nouvelle **certification Sophos Sales Professional**
- Découvrez la série de formations « Gagner avec Sophos ».



- Gagnez de l'argent à chaque vente en Sophos !
- Nous vous rémunérons pour chaque transaction conclue d'une valeur supérieure à 5 000 \$.
- Soumis à conditions



# Accélérez votre croissance avec Sophos

RENTABILITÉ

SERVICES (MSP)

AGENT PARTENAIRE IA

CAMPAGNES

## MSP

Pour les partenaires qui fournissent la sécurité Sophos dans le cadre de leurs services managés, protégeant ainsi leurs clients au quotidien grâce à une facturation simple, flexible et basée sur l'utilisation. Conçu pour les partenaires MSP gérant la sécurité et les services IT globaux des PME et des entreprises de tailles intermédiaires.

- Sophos Central au cœur de l'efficacité des partenaires MSP
- La facturation groupée à l'usage permet de mettre en adéquation les coûts et les recettes
- Bundle MDR pour les MSP
- S'intègre parfaitement aux outils de RMM et PSA

### Prévision 2026

\$6,84 Mds  
(+10,9%)

Source: Omdia Cybersecurity  
Ecosystems, 2026

# Plus de choix. Plus de contrôle. Un programme Sophos MSP puissant.

## MSP

Partenariat Sophos et MSP en cours de validité.

Licences détenus par les partenaires

## MSP FLEX

Fournir les solutions de cybersécurité Sophos avec un modèle flexible basé sur l'utilisation.



### EXIGENCES

Complétez votre certification de vente (SC01)  
Obtenez la validation pour la facturation mensuelle avec le distributeur de votre choix  
Utilisez les outils PSA/RMM et fournissez un support de niveau 1 à vos clients.

Facturation mensuelle à la consommation

## MSP ELEVATE

Débloquez des récompenses MSP exclusives : Bundle MDR, bundle hardware, formation gratuite, incentives et plus



### EXIGENCES

Répondre aux exigences du programme MSP Flex  
Engagement minimum de 2 000 USD soit environ 1740 € par mois  
Période d'engagement de 12 mois reconductible

Réductions et avantages accélérés

# Accélérez votre croissance avec Sophos

RENTABILITÉ

SERVICES (MSP)

AGENT IA PARTENAIRE

CAMPAGNES

## Présentation de l'agent partenaire Sophos

Une expérience unifiée basée sur l'IA pour simplifier et accélérer le flux de projets des partenaires





# Prochaine étape

Développer des capacités pour générer un impact encore plus important auprès des partenaires

DISPONIBLE  
MAINTENANT

## Distributeurs :

- Gestion des devis (renouvellements, évolution quantités et ventes croisées)
- Informations sur les prix

À VENIR AU SEM 1

## Tous les partenaires :

- Vente guidée
- Questions et réponses sur les ventes
- Renseignements sur les prix
- Accédez-y directement depuis votre environnement Microsoft Teams

## Distributeurs :

- Fonctionnalités étendues de gestion des devis

## Revendeurs :

- Conseil en matière de prix
- Deal Registration

Ce n'est que le début d'une expérience partenaire **plus intelligente et plus connectée**.

# Accélérez votre croissance avec Sophos

RENTABILITÉ

SERVICES

AGENT PARTENAIRE IA

CAMPAGNES



**Sophos + Microsoft**  
Plus forts ensemble



**Sophos Endpoint**  
La prévention d'abord



**Neutralisation des cybermenaces 24/7**



**Pare-feu Secured by Design**

- Campagnes marketing in a box, de l'exécution au pipeline
- Sensibilisation – Réflexion – Décision
- Contactez votre contact commercial / marketing Sophos ou votre distributeur pour plus de détails.



# Break / Networking

 SOPHOS

***PARTNER*** 2026  
***EXPERIENCE***

# Rencontrez notre intervenant



**Luc Grissonanche**

Senior Sales Engineer  
MDR



DÉPARTEMENT THÉMATIQUE

# Dynamique et expansion des services MDR

CROISSANCE DU MARCHÉ MDR (EN MILLIARDS DE DOLLARS)

Le MDR n'est pas une simple ligne budgétaire.  
C'est le cœur de votre activité.



Source: IDC 2025, model

# L'IA est en train de *tout* changer.



L'IA A FAIT EXPLOSER LA  
SURFACE D'ATTAQUE



LES ATTAQUANTS EXPLOITENT  
ÉGALEMENT L'AI



LES PRODUITS, MEME DE  
POINTE NE PEUVENT PAS  
SUIVRE



LES CLIENTS ACHÈTENT DES  
RÉSULTATS, PAS DES OUTILS.

# Une offre plus simple. Une différenciation plus nette.

AVANT

## Double portefeuille MDR Plateformes Sophos Central et Taegis

Quatre niveaux de service, deux technologies, des options complémentaires qui se chevauchent.

### Portefeuille Sophos MDR

NIVEAUX DE BASE

Sophos MDR Essentials

Sophos MDR Complete

OPTIONS SUPPLÉMENTAIRES

Managed Risk

NDR

ITDR

IR Retainer

### Portefeuille Taegis MDR

NIVEAUX DE BASE

Taegis MDR

Taegis MDR Plus

OPTIONS SUPPLÉMENTAIRES

Elite Threat Hunting

OT

iSensor

Enhanced

IMR

IDR



APRÈS

## Un portefeuille MDR unifié

Propulsé par le **système de cyberdéfense natif de l'IA**

Deux niveaux de service, une seule architecture, des modules complémentaires ciblés. Conçu pour l'ère de l'IA agentique.

NIVEAUX DE SERVICE DE BASE

Sophos MDR

Sophos MDR Plus

Conçu sur la base d'un système de défense natif basé sur l'IA pour garantir qualité, responsabilité et évolutivité.

+ OPTIONS SUPPLÉMENTAIRES

Managed Risk

Next-Gen  
SIEM

ITDR

NDR

# Indépendant des éditeurs tiers. Axé sur les partenaires.



## VENDRE DES SOLUTIONS FLEXIBLES

Intégrez Sophos MDR aux solutions que vous proposez déjà à vos clients.

## AJOUTER VOS SERVICES

Proposez des services autour des intégrations tierces et des workflows de réponse automatisée.

## AUGMENTER LA TAILLE DES DEALS

Développez vos opportunités MDR grâce à ITDR, NDR, Next-Gen SIEM et bien plus encore.

# Ce qui rend Sophos différent — et ce que vous y gagnez



## FLEXIBILITÉ

Par design, nous nous intégrons avec les éditeurs tiers et nous nous adaptons à l'environnement existant de nos clients.



## ÉCHELLE MONDIALE

Tous les secteurs, toutes les tailles, toutes les régions, toutes les surfaces d'attaque.



## VISIBILITÉ

De la Threat Intelligence pour voir ce que les autres ne voient pas.



## SOC À IA AGENTIQUE

Des agents et outils IA, où l'humain garde le contrôle, la gouvernance et la responsabilité.



FROST & SULLIVAN

IDC

MITRE | ATT&CK® Evaluations

# Vendez en toute confiance sur tous les segments

Gagnez de nouveaux clients. Fidélisez vos clients. Développez les comptes. Sur l'ensemble de vos clients.

## COMMERCIAL

1 à 99 employés

### La puissance d'un SOC sans recruter d'experts.

Des attaques très ciblées, un personnel limité et une surveillance impossible 24h/24 et 7j/7 — créant une demande immédiate pour un SOC Externalisé (MDR)

Forte urgence — closing rapide.  
Génère des revenus récurrents avec peu de charges.

## MID MARKET

100 à 1000 employés

### Une défense 24/7 face à une surface d'attaque en constante expansion.

Les petites équipes submergées d'alertes et de complexité ont besoin d'un fournisseur de confiance pour les aider à piloter leurs opérations de sécurité.

Upsell naturel de services managés en plus de la protection endpoint et des firewalls. Une expansion claire à mesure que les clients deviennent plus matures.

## ENTREPRISE

Plus de 1000 employés

### MDR AI-native pour des environnements complexes, multi-couches

Les organisations qui utilisent plusieurs solutions rencontrent des difficultés en matière de visibilité, de conformité et de coûts opérationnels.

Des deals plus importants nécessitent des cycles plus longs.  
Cibler les clients ayant des infrastructures fragmentées et des besoins de conformité.

# Dynamips | Retour d'expérience

ESN de référence dans le Grand Ouest

190 collaborateurs, 7 agences

Clients PME, ETI et collectivités locales

Transformation et sécurisation du SI:

Infrastructure, Cybersécurité, Cloud, Collaboratif et Solutions de gestion



**Partenaire Sophos  
depuis 22 ans**



**Clients SMB et  
Mid Market**



**Proposition de valeur  
technologique**



*Nicolas Kaiser,  
Directeur innovation chez Dynamips*



# Dynamips | Retour d'expérience

ESN de référence dans le Grand Ouest

190 collaborateurs, 7 agences

Clients PME, ETI et collectivités locales

Transformation et sécurisation du SI:

Infrastructure, Cybersécurité, Cloud, Collaboratif et Solutions de gestion



**Partenaire Sophos  
depuis 22 ans**



**Clients SMB et  
Mid Market**



**Proposition de valeur  
technologique**



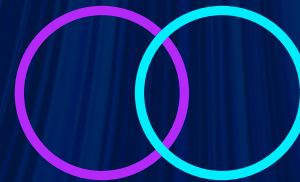
*Nicolas Kaiser,  
Directeur innovation chez Dynamips*



# Sophos vous accompagne dans votre croissance



Votre SOC  
=  
Notre SOC



Votre SOC  
+  
Notre SOC



Votre SOC  
+  
Notre plateforme

RESSOURCES DISPONIBLES SUR LE PORTAIL PARTENAIRE (CONNEXION REQUISE)

 SOPHOS

***PARTNER*** 2026  
***EXPERIENCE***

# Rencontrez notre intervenant



**Joris Di Marcantonio**

Sales Engineer



# Plus forts ensemble : Microsoft Ecosystem Play

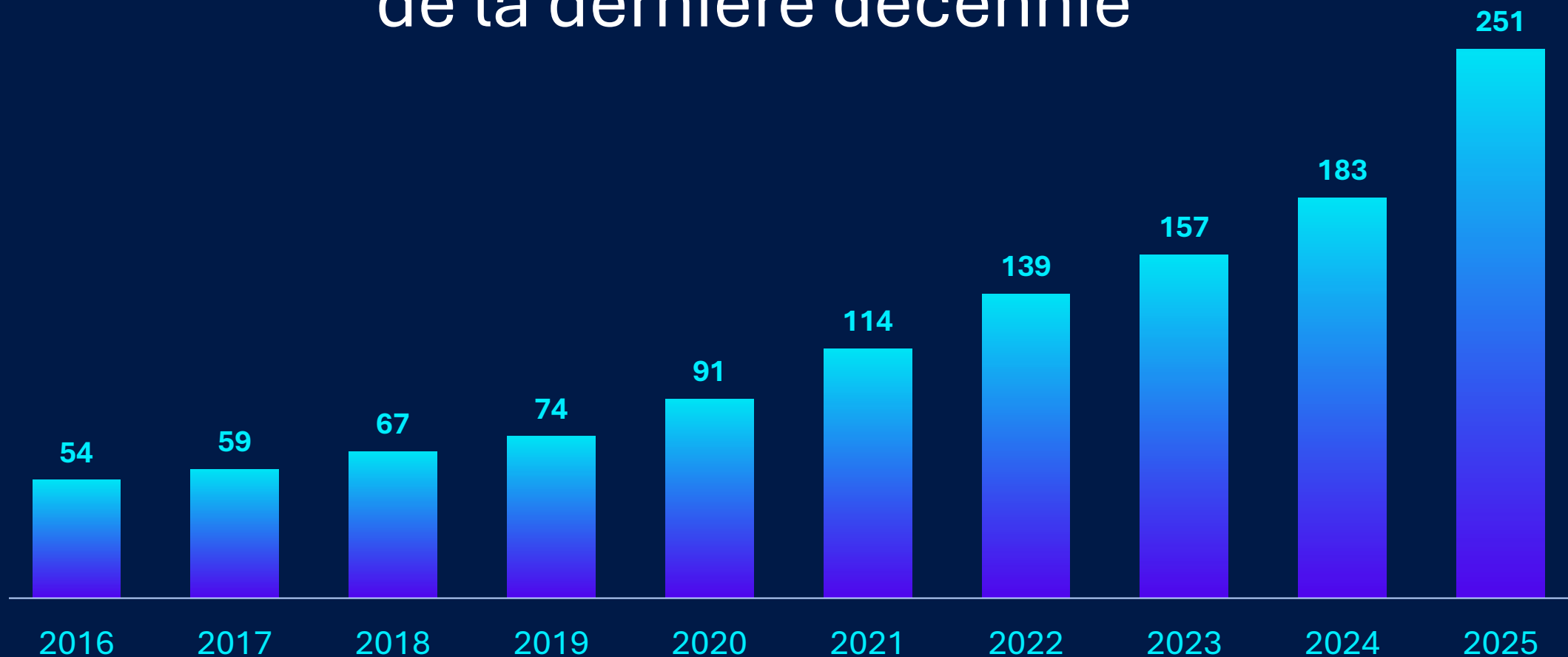
**Joris DI MARCANTONIO**

Senior Sales Engineer, Sophos France

19/05/2026

## REVENUS COMMERCIAUX DE MICROSOFT

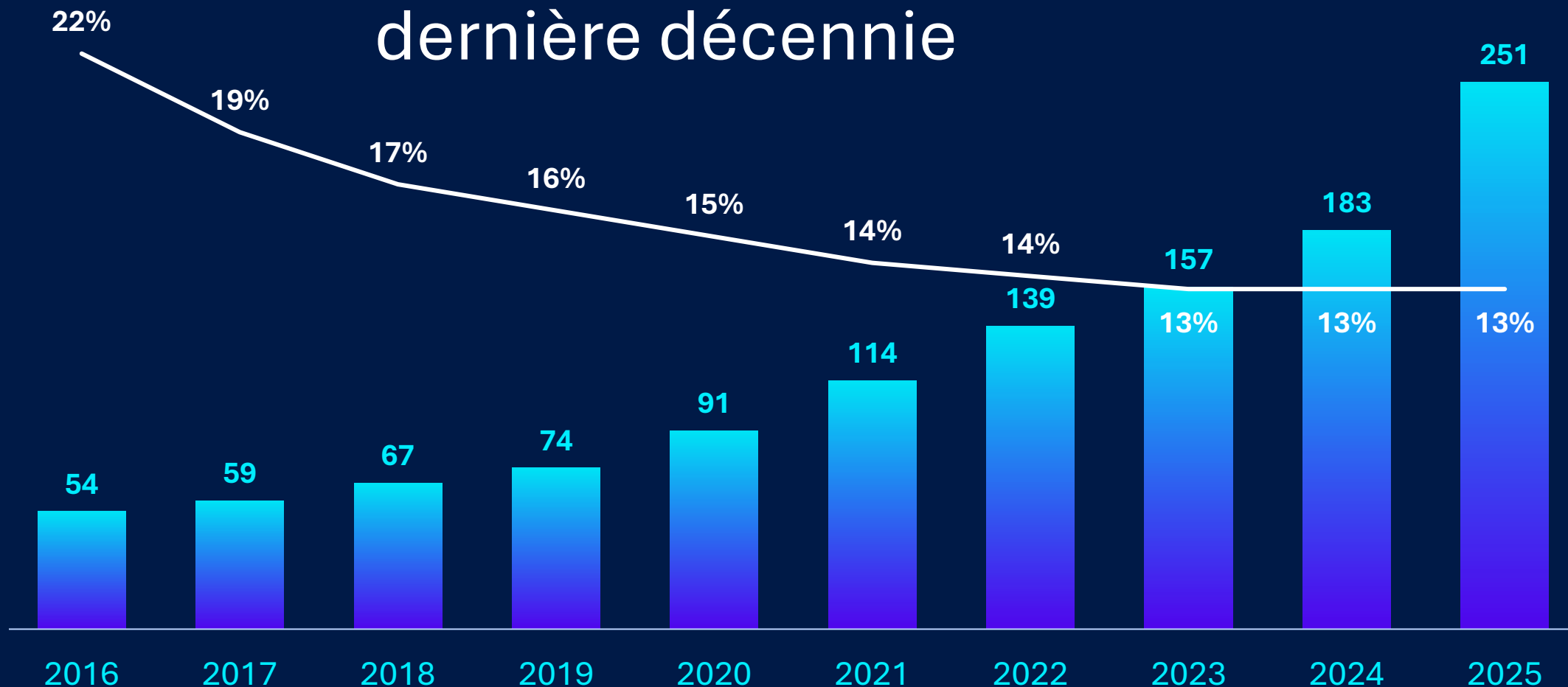
Croissance de 365 % au cours de la dernière décennie



Source: Analyse boursière.com

## MARGE PARTENAIRE DE MICROSOFT

# Baisse de 41 % au cours de la dernière décennie



Source: Analyse boursière.com

Marge des partenaires Tendance indicative basée sur des sources sectorielles (Cloudmore, IDC, Steve Mordue/Forceworks, Volpi Capital).

# Sophos | Le partenariat entre fournisseurs de sécurité mis en avant chez Ignite



Member of  
Microsoft Intelligent  
Security Association



# Renseignements sur les menaces approuvés par Microsoft for Copilot

*Le service de renseignements sur les menaces Sophos Intelix s'intègre à Microsoft Security Copilot et à Microsoft 365 Copilot.*



## SOPHOS INTELIX POUR MICROSOFT SECURITY COPILOT

Intègre les renseignements sur les menaces de Sophos X-Ops au sein de l'assistant d'IA générative de Microsoft pour les équipes de sécurité, afin d'accélérer et de fiabiliser la prise de décision.

## SOPHOS INTELIX POUR MICROSOFT 365 COPILOT

Permet aux professionnels IT et cybersécurité d'interroger Sophos Intelix en langage naturel directement depuis les applications Microsoft 365, notamment Teams et Outlook, pour investiguer les menaces, analyser les URL ou les fichiers et obtenir des informations instantanées.

# Une cybersécurité unifiée et optimisée par Microsoft



LA COUVERTURE  
MICROSOFT LA PLUS  
ÉTENDUE

**Renforcer l'offre  
Microsoft**

**Portefeuille de sécurité  
complet**

*Endpoint, EDR, XDR, MDR,  
NG SIEM, ITDR, Email, Pare-feu,  
Advisory Services*



UNE RENTABILITÉ  
PILOTÉE ET MAÎTRISÉE

**Des marges renforcées**

**Flexibilité de vente**

**Modèle de  
consommation maîtrisé**



DES PERFORMANCES  
OPÉRATIONNELLES  
MESURABLES

**Plus de 600 000  
environnements  
protégés**

**MTTR moyen de 12  
minutes**

**Intégration Copilot**

# Une cybersécurité optimisée par Microsoft pour toutes les organisations

## Commercial

1 à 100 postes

Prevention-first  
Réduction des risques

---

Sophos Endpoint, Sophos MDR,  
Sophos Email, Sophos Firewall

## Mid-Market

101 à 1 000 postes

Défenses synchronisées

---

Sophos MDR, Sophos ITDR, Pare-  
feu Sophos

## Entreprise

+1 000 postes

Capacité, résilience,  
efficacité budgétaire

---

Sophos MDR, module  
complémentaire Sophos Next-Gen  
SIEM, Sophos EMS

**RANSOMWARE, COMPROMISSION D'IDENTITE, BEC**

**CYBER RISQUES**

## AVANTAGES POUR LES PARTENAIRES

# Pourquoi proposer les solutions Sophos dans les environnements Microsoft



### AUGMENTEZ VOTRE RENTABILITÉ

Avec les solutions Sophos, vous bénéficiez de marges généreuses et lucratives, pour un retour sur effort nettement supérieur.



### RENFORCEZ VOTRE PRÉSENCE DANS L'ÉCOSYSTÈME DE SÉCURITÉ

Sophos offre des capacités de protection que Microsoft ne propose pas, vous permettant de remporter une part plus importante du budget cybersécurité de vos clients.



### AUGMENTEZ LA RÉSILIENCE DE VOTRE SOCIÉTÉ

En diversifiant votre portefeuille avec les solutions Sophos, vous réduisez votre exposition à la volatilité et aux évolutions du marché.



### CONSOLIDÉZ VOTRE POSITION DE CONSEILLER DE CONFIANCE

En permettant à vos clients de tirer parti des intégrations entre Sophos et Microsoft, vous démontrez la valeur ajoutée que vous leur apportez en termes de retour sur investissement.



**Levier direct de  
génération de  
nouveaux leads**



**Microsoft  
Customer Attach**  
(Sophos et non-Sophos)



**Proposition  
conjointe Sophos +  
Microsoft**

STRATÉGIE DE VENTE ET CAMPAGNE COMPLÈTES DISPONIBLES SUR LE PORTAIL  
PARTENAIRE  
(CONNEXION REQUISE)

 SOPHOS

***PARTNER*** 2026  
***EXPERIENCE***



# Sécurité intégrée

**Pare-feu Sophos + Protection de l'espace de travail**

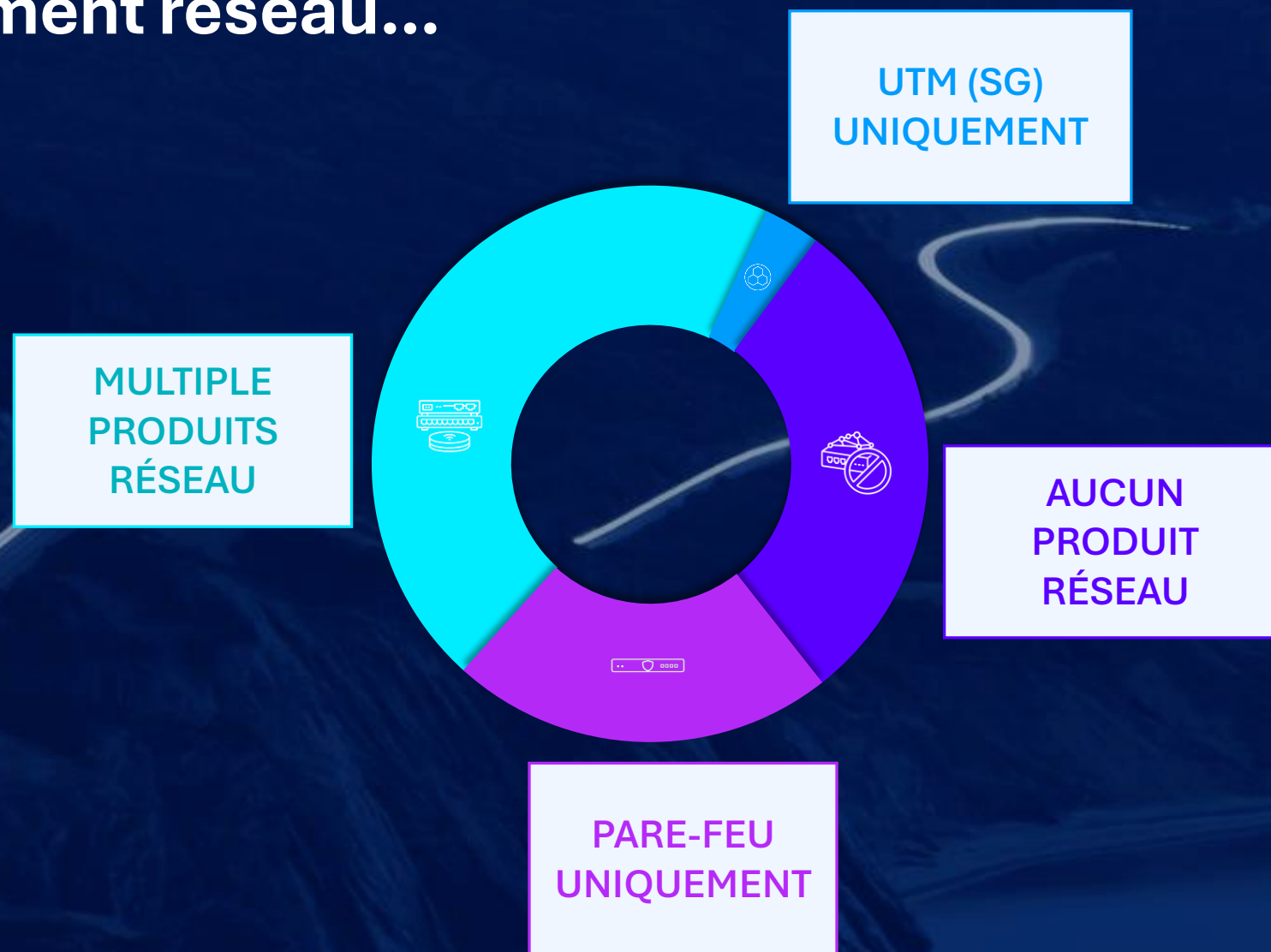
# Rencontrez notre intervenant



**Benjamin Mercusot**

Sales Engineer Manager

# Nos partenaires en sont à différentes étapes de leur développement réseau...



**Mais tous sont confrontés  
aux mêmes défis...**

# Mais tous sont confrontés aux mêmes défis...

## Sécurité

Les attaques fréquentes sur les périphériques de périphérie mettent à l'épreuve votre capacité de réponse.

## Le casse-tête de l'IA

Le manque de visibilité ralentit l'adoption et les bénéfices de l'IA, tandis que les attaquants en profitent.

## Réponse

La télémétrie limitée issue des solutions isolées ralentit la remédiation.

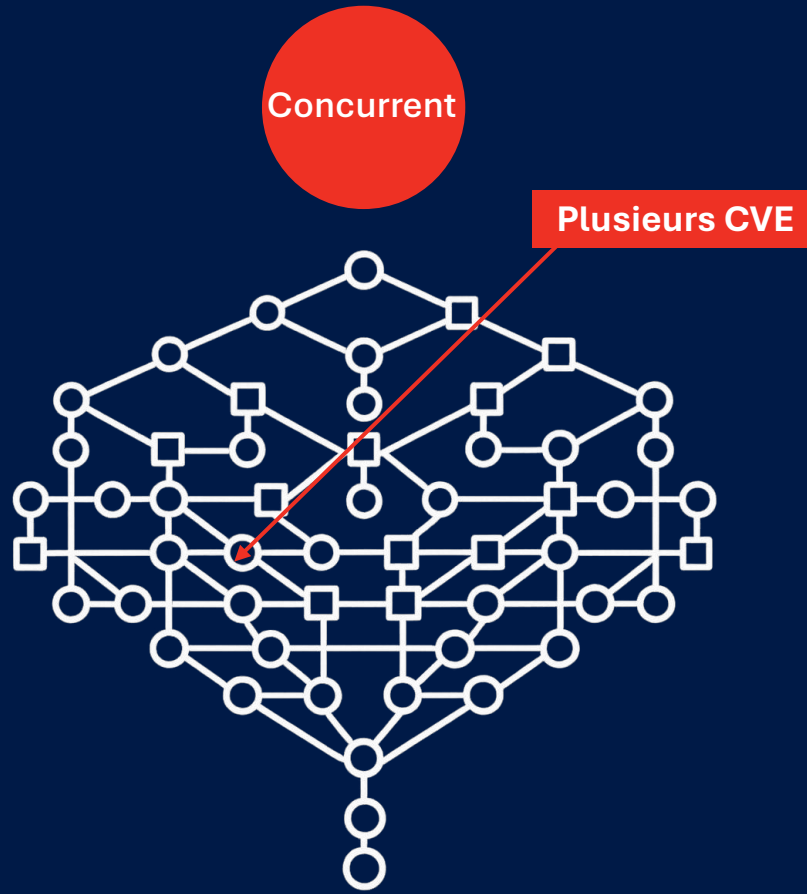
## Complexité

Prolifération des outils due à un trop grand nombre de fournisseurs, de consoles et d'agents

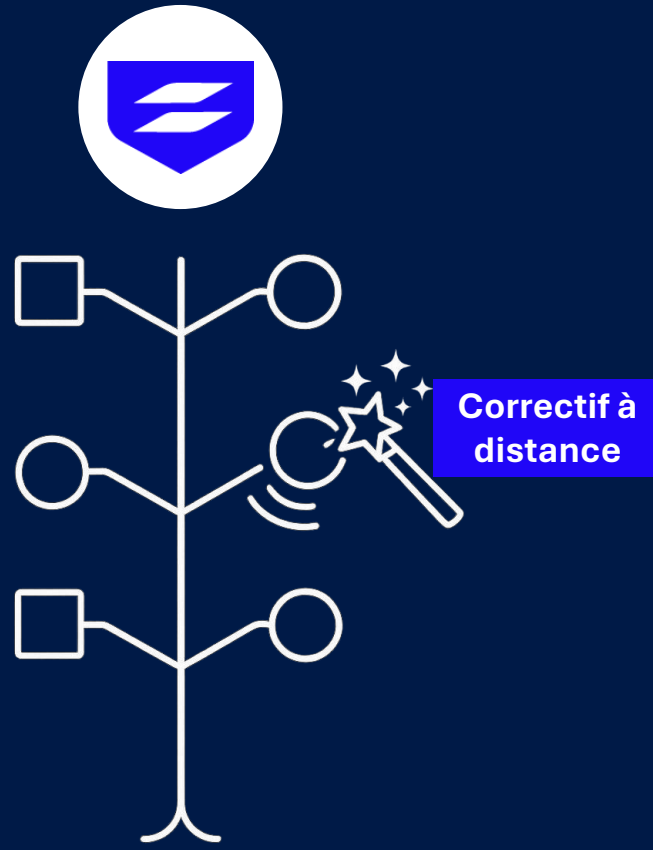
Les attaquants utilisent l'IA pour découvrir rapidement les vulnérabilités.

Lequel préféreriez-vous réparer en cas d'urgence ?

Complexe par défaut

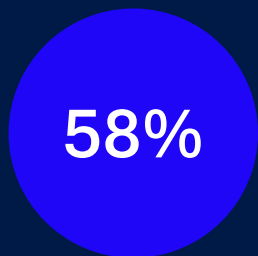


Sécurité intégrée

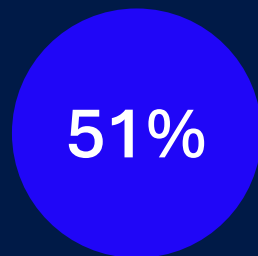


# Enquête MSP : Vulnérabilité de sécurité du pare-feu - Impact sur les partenaires

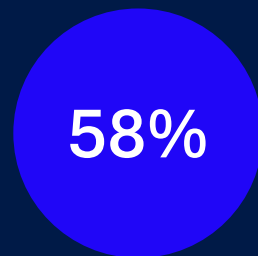
coût financier direct



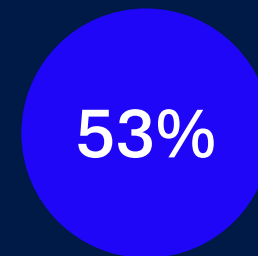
Coût financier indirect



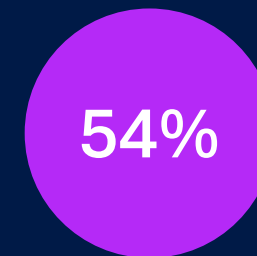
Coût opérationnel



coût réputationnel



avantage financier



Source: Enquête Sophos MSP

# Ensemble, nous partageons la responsabilité



## Sécurité intégrée

Correctifs à distance, surveillance proactive, contrôle de l'état du système, sauvegardes et mises à jour cryptées en toute sécurité, etc.

## Visibilité et contrôle

Intégration et réponse automatisée de la sécurité synchronisée entre les produits, visibilité sur l'utilisation de l'IA, prise en charge des scénarios de travail à distance et hybrides, pile réseau

## Ajout constant de valeur

De nombreuses nouvelles versions intègrent de nouvelles fonctionnalités et des performances améliorées sans frais supplémentaires, par exemple NDR Essentials, la protection DNS et la réponse active aux menaces.



## Vos avantages

Remédiation accélérée et proactive sans frais supplémentaires, bilan de santé monétisable, confiance accrue

## Vos avantages

Opportunités de vente croisée via l'écosystème, possibilité d'accompagner les clients dans leur adoption de l'IA et leur transition vers le modèle zéro confiance, solution innovante pour la protection des espaces de travail.

## Vos avantages

Démontrer le retour sur investissement client sur l'ensemble du cycle de vie du produit, faciliter le positionnement des offres groupées à valeur ajoutée et inciter aux mises à niveau, contribue à la fidélisation client.

# CyberTrack | Retour d'expérience

SPACE-IT Groupe

Fastwan pour tous vos besoins de télécommunication

Capa'6T pour héberger et sauvegarder vos données via des solutions de cloud

Cybertrack, pour garantir la sécurité de bout en bout



**CYBERTRACK**



**Partenaire Sophos  
depuis 2025**



**Proposition de valeur  
technologique**



*Matthieu Lucas  
Président*

**PARTNER<sup>2026</sup>  
EXPERIENCE**

# Une proposition de valeur solide pour tous les segments de marché

## Commercial

De 1 à 99 Utilisateurs

Une protection tout-en-un, sans compromis, à un prix attractif

---

Network in a box  
(Pare-feu Sophos, switches, sans fil)

## Marché intermédiaire

De 100 à 1 000 Utilisateurs

Consolidez, simplifiez et économisez  
Protection et performances optimales  
Ajout constant de valeur

---

Consolider, simplifier et économiser  
(Pare-feu avec SD-WAN, accès,  
espace de travail, messagerie  
électronique)

## Entreprise distribuée

>1 000 Utilisateurs

Performances et protection  
exceptionnelles  
Détection et réponse intégrées  
Gestion unifiée

---

Pare-feu Sophos avec NDR et  
intégration MDR/XDR dédiée avec  
Active Threat Response et Sécurité  
synchronisée.



## Remplacement concurrentiel de pare-feu

MATÉRIEL + LICENCES + SERVICES  
ET RÉDUIRE LES FRAIS  
ADMINISTRATIFS



## Vendre la pile complète

PROTECTION DE L'ESPACE DE  
TRAVAIL INCL. GÉRÉE DEPUIS UNE  
SEULE CONSOLE



## MDR Vente croisée

VENDRE MDR/EP AUX CLIENTS FW  
VENDRE FW AUX CLIENTS MDR/EP

